

Darbas, kuriame
jausitės gerai!

E – komercijos rinkodaros ir pardavimų vadybininkas (-ė)

Mes siūlome:

- darbo aplinką, kurioje vertinamas profesionalumas, paprastumas, pagarba, komandinis darbas ir aistra laimėti;
- atsakingą darbą vienoje iš sėkmingiausių e-komercijos įmonių Lietuvoje;
- stabilų finansinį atlygį ir papildomų naudų paketą;
- mokymus, asmeninio ir profesinio tobulėjimo galimybes.

Darbo aprašymas:

- internetinių reklamos kanalų valdymas (internetinė banerinė reklama, Facebook reklama, Google Adwords, Gmail Sponsored Promotions, Instagram ir kita). Kampanijų jose inicijavimas, planavimas, įgyvendinimas ir biudžeto valdymas;
- bendradarbiavimas su reklamos agentūromis siekiant įgyvendinti rinkodaros kampanijas;
- prekės ženklų auginimas ir vystymas e-komercijoje: reklaminių pozicijų pardavimas, derybos ir ilgalaikių santykių su tiekėjas vystymas;
- e-projektų kūrimas, įgyvendinimas, priežiūra ir sklaida;
- nuolatinė rinkos pokyčių, konkurentų veiksmų analizė bei atsakomųjų veiksmų inicijavimas;
- rezultatų analizė, įžvalgos, ataskaitų ruošimas ir pristatymas;
- reklaminės medžiagos kūrimas.

Reikalavimai:

- aukštasis išsilavinimas;
- patirtis internetinės rinkodaros srityje (e-komercijos projektai būtų privalumas);
- sėkminga patirtis valdant srauto ir pardavimų kampanijas Facebook, AdWords, media kanaluose (ne mažiau kaip 2 m.);
- gilios skaitmeninės rinkodaros įrankių, metrikų, medijų žinios ir jų valdymo patirtis;
- derybų įgūdžiai;
- labai geri darbo kompiuteriu įgūdžiai (MS Office paketas, ypač Excel, nuotraukų redagavimo programos – privalumas);
- kūrybiškumas, iniciatyvumas, organizuotumas, greita orientacija.

Laukiame Jūsų gyvenimo aprašymo el. paštu dirbkime@eurovaistine.lt. Siųsdami laiško temos laukelyje būtinai nurodykite "E – komercijos rinkodaros ir pardavimų vadybininkas (-ė)". Konfidencialumą garantuojame. Informuosime tik atrinktus kandidatus.